



# ENTREPRENÖR

Redaktör: Mats Brohagen, mats.brohagen@di.se



GODA UTSIKTER. Claes Wretmans programvaruföretag Ascendo System slår sig inte till ro med segern i Gaselltävlingen för Jämtlands län. Nästa steg är att mer än fördubbla omsättningen inom tre år.

## Ascendo tar it-världen

ÖSTERSUND

**Han ville egentligen bli militär men blev programmerare. Nu vill han axla utbrytar-kungen Houdinis mantel.**

**It-visionären Claes Wretman, vd för Ascendo System, har tagit som sin uppgift att bryta sig ut ur småskaligheten.**

**I år har han lyckats med konststycket att bli Gasellvinnare i Jämtlands län.**

”Vi har varit innovativa och legat före våra konkurrenter. Många andra har apat efter våra lösningar. För tre år sedan började vi sälja molntjänster i stället för traditionell licensförsäljning och vi var bland de första i Sverige”, säger Claes Wretman, vd för

och en av fyra grundare av Ascendo System i Östersund.

Företaget har utvecklat ett system för elektronisk hantering av leverantörsfakturer med kompletterande produkter som inköphantering och digital arkivhantering.

Ascendo etablerades 2004.

Under Gasellperioden 2007–2010 har företaget vuxit med 225 procent till 20 Mkr och är nu Jämtlands mest snabbväxande företag och Gasellvinnare.

**Vill växa organiskt**

”Målet är att inom en treårsperiod ha växt organiskt till att omsätta 50 Mkr och öka vinsten till 15 procent av omsättningen, från 0,5 Mkr till 7,5 Mkr. Att förbättra lönsamheten samtidigt som vi ska växa blir ett trollerinumner i klass med trollkarlen Houdinis, men vi jobbar mycket mot det. Det gäller att våra partner lyfter in kunder”, säger Claes Wretman.

Helst ser han att företagen river sina pappersfakturer och sköter all fakturahandling på nätet.

Potentialen för tillväxt är stor.

”Ett hyfsat stort företag har 500 fakturer per dag. I stället för att ha allt i pärmar är e-fakturahandling effektivare och avsevärt billigare. Det blir ganska snabbt lönsamt för företagen. Return of investment är nio till tolv månader oberoende av företag”, säger han.

”Man kan snabbt halvera sina kostnader för fakturahandlingen.”

I stället för att en inkommande leverantörsfaktura

registreras manuellt sker det automatiskt i systemet. Systemet gör en säkerhetskontroll och ser, om fakturans avsändare, fakturanummer och pris stämmer med data i företagets eget affärssystem. Detta är även ett sätt att undvika bluffakturor.

**Alltmer elektroniskt**

”Fakturorna kan komma in som e-fakturer, som pdf-filer eller pappersfakturer – allt lägger vi in i vårt system.”

”Runt 90 procent av alla fakturer i Sverige är alltså på papper. Om tio år har de flesta företag helt elektroniska fakturer”, säger Claes Wretman.

”I dag har 5 000 svenska

företag elektronisk fakturahandling, varav vi har 350 kunder. Med 7 procent av marknaden är vi bland de fem största svenska bolagen i denna nisch.”

Egentligen ville Östersundsbon Claes Wretman bli militär som sin far. Men på högskolan började han med datakunskap och ADB, och sedan var han fast. Han blev programmerare.

Ett tag var han vd och ansvarig för systemutveckling i ett bolag inom dåvarande Digidoc, kallad Digidoc Application och ledde utvecklingen av ett elektroniskt fakturahandlingssystem.

”Men med it-krisen 2000–

## SVERIGES GASELLER 2011

25

## Di:s REPORTRAR PÅ PLATS I HELA LANDET



**UMEÅ**  
**Camilla Andersson**  
camilla.andersson@di.se  
070-598 70 04

**GÖTEBORG**  
**Gerhard Larsson**  
gerhard.larsson@di.se  
070-525 26 38

**SUNDSVALL**  
**Anders Lövgren**  
anders.lovgren@di.se  
070-300 37 19

**ÄHUS**  
**Björn Solfors**  
bjorn.solfors@gmail.com  
072-303 31 10

**DEGERFORS**  
**Ida Thunberg**  
ida.thunberg@di.se  
070-350 91 57

**MALMÖ**  
**Lars Tulin**  
lars.tulin@di.se  
070-548 98 11

**STOCKHOLM**  
**Reet Waikla**  
reet.waikla@di.se  
08-573 652 63

**VÄSTERÅS**  
**Robert Österlind**  
robert.osterlind@di.se  
070-593 27 45

90

■ Så många personer har Jämtlands Gasellföretag anställt de tre senaste åren. (Di)

## Di FAKTA

## Ascendo System

- **Placering:** Gasellvinnare i Jämtlands län.
- **Ort:** Östersund.
- **Bransch:** It, mjukvaruföretag.
- **Antal anställda:** 20.
- **Omsättning:** 19 Mkr (2010).
- **Tillväxt 2007-2010:** 225 procent.
- **Ägare:** Grundarna Claes Wretman 23 procent, Lars Grimbring 14 procent, Jonas Johansson 8 procent, Mathias Silverplat 7 procent. Dessutom Addett 10 procent och Saminvest 9 procent.
- **Totalt 22 ägare.**

”I dag har 5 000 svenska företag elektronisk fakturahantering, varav vi har 350 kunder.”

CLAES WRETMAN, GRUNDARE, ASCENDO SYSTEM

## Di FAKTA

## Årets Gaseller i Jämtlands län

PLAC.	FÖRETAG, ORT BRANSCH	ANSTÄLLDA 2010	OMSÄTTNING 2010, MKR	TILLVÄXT, PROCENT 2007-2010
1	Ascendo System, Östersund Konsultföretag	16	18,6	225
2	Dille Foder & Maskin, Östersund Partihandel	18	110,5	216
3	Storsjövätt, Brunflo Tvätter	10	10,1	185
4	Qvarnsjö Skogstjänster, Åsarna Skogsbruk	22	12,5	152
5	Byggtjänst i Hoting, Hoting Byggföretag	16	24,3	133
6	B-O Branholms Avverkningar, Hoting Skogsbruk	11	11,8	131
7	Hjärnstyrkan Assistans, Östersund Vård och omsorg	53	22,9	123
8	Hammerdals Betonggjuteri, Hammerdal Betongtillverkning	15	33,5	106

## Di FAKTA

## Gasellkriterierna 2011

- Företagets fyra senaste årsredovisningar ligger till grund för Gasellundersökningen, Dagens industris tävling i tillväxt. Dessa kriterier gäller för att företaget ska utses till Gasell 2011:
- **Omsättningen för 2010** överstiger 10 miljoner kronor.
  - **Bolaget har minst tio** anställda.
  - **Omsättningen för 2010** är minst dubbelt så stor som för 2007.
  - **Omsättningen** har vuxit varje år under perioden.
  - **Det samlade rörelseresultatet** för de fyra åren är positivt.
  - **Bolaget** har i allt väsentligt vuxit organiskt, inte genom förvärv eller fusioner.
  - **Bolaget har** sunda finanser.
  - **Det företag** som vuxit snabbast i ett län vinner Gaselltävlingen i det länet. Tillväxten mäts som ökning av omsättningen.

## Di FAKTA

## Här prisas resten av Gasellerna i höst

- **Malmö 24 oktober:** Skåne och Blekinge län.
- **Örebro 27 oktober:** Örebro och Västmanlands län.
- **Göteborg 23 november:** Västra Götalands och Hallands län.
- **Stockholm 28 november:** Stockholms och Uppsala län, samt Sveriges Supergasell.
- **Gå på Gasellfest!** På [www.di.se/gasell](http://www.di.se/gasell) kan du anmäla dig till höstens Gasellutdelningar.

## Di FAKTA

## Mer läsning

- **I morgon:** Gasellvinnaren i Skåne län.
- **Onsdag 26 oktober:** Gasellvinnaren i Blekinge län.



FOTO: TOR JOHNSON

# till nya höjder

2001 gick luften ur företaget. Digidoc Application avvecklades och vår egenutvecklade produkt såldes till Visma. Där stod vi fyra utan jobb. Vår förhoppning om att köpa ut produkten hade grusats.”

Men kunskapen hade de kvar.

”Vi visste att vi var duktiga på projektledning och utveckling. Vi var kaxiga men utan finansiella muskler.”

## Utvecklade en ny vara

Två av dem började med konsultverksamhet och utvecklade en produkt med starta eget-bidrag.

”Vi utvecklade en helt ny produkt inom fakturahantering

och 2004 etablerade vi Ascendo System. Visma var oroligt för att vi skulle kopiera den produkt vi sålt till dem, och hotade med rättsliga följder. Men vi hade sådan kunskap att vi kunde göra om den helt.”

När de fick börsbolaget Intrum Justitia som kund var det bingo.

## Siktat på utlandet

I dag är företaget på Sverigemarknaden, men produkten är anpassad till internationell produktion. En extern ordförande med kunskap om utlandsexpansion har tagits in i bolaget.

”Vi vill följa svenska kun-

der ut i världen.”

Dessutom har bolaget sålt sin produkt till en stor internationell spritdistributör.

Ascendo säljer till 80 procent till små och medelstora företag via partnerföretag som Office, Sharp, Ricoh med flera. De större företagen tar Ascendo självt hand om.

”De allra minsta företagen har vi inte resurser att besöka utan vi säljer via redovisningsbolag.”

## Säljer molntjänster

Nyligen blev LRF Konsult, Sveriges största redovisningsbyrå, Ascendos partner.

”Det är med hjälp av redovisningsbyråer som LRF, som

har goda relationer med de små och mindre företagen, som vi ska växa. Så ska vårt Houdinitrick kunna gå genomföra.”

Ascendo säljer molntjänster och tar betalt för varje faktura, så det är beroende av fakturavolym. Andra e-fakturabolag säljer program med licenser och underhåll och räknar antalet användare.

”Nu tar vi fram ett system för elektroniska fakturor ut ur företaget. Volvohandlarna i Sverige håller på att gå över till vår systemlösning för kundfakturor.”

REET WAIKLA  
reet.waikla@di.se  
08-573 652 63